

## Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

die letzten Jahre waren ein nicht immer einfacher Weg für die NanoFocus AG. Auf der einen Seite haben wir wichtige technologische Meilensteine erreicht, auf der anderen Seite standen eine unbefriedigende wirtschaftliche Entwicklung und daraus notwendig folgende schmerzhaft Einschnitte. Trotz aller Schwierigkeiten, die wir vor allem in den letzten zwei Jahren überwinden mussten, waren wir dabei zu jeder Zeit von der technologischen Spitzenstellung und dem hohen Marktpotenzial unserer optischen Messsysteme überzeugt. Dieses Wissen um die Stärke unserer Produkte war für uns ein wichtiger Antrieb, um die umfassende Restrukturierung mit Konsequenz und Zielstrebigkeit durchzuführen.

Unser Ziel war es, die NanoFocus AG wieder zu einem schlagkräftigen, wirtschaftlich erfolgreichen Innovationsmotor zu machen. Wichtige Punkte dieses Programms bestanden in einer deutlichen Verringerung der Risiken, wie sie sich vor allem durch hohe Projektaufwendungen und notwendige Eigenleistungen ergaben, einer nachhaltigen Senkung unserer Fixkosten sowie der Anpassung unseres F&E-Etats. Im Zusammenhang mit diesen Maßnahmen wurde auch eine umfangreiche Bereinigung der Bilanz zur Eliminierung bilanzieller Risiken umgesetzt.

Nun ist es gelungen, einen weiteren wichtigen Schritt für die NanoFocus AG zu gehen. Mit der Mahr GmbH haben wir einen etablierten und weltweit erfolgreichen Partner gefunden, der unsere hochwertigen Standardsysteme als Teil eines eigenen neuen Produktsortiments exklusiv in den internationalen Vertrieb bringen wird. Unsere Standard- und Laborsysteme bilden zukünftig als

MarSurf CM die neue Mahr-Produktreihe für optische konfokale 3D-Oberflächenmesssysteme.

Der Ausbau einer effizienten Vertriebsstruktur, vor allem für immer wichtiger werdende Auslandsmärkte, stellt ein mittelständisches Technologieunternehmen von der Größe der NanoFocus AG vor große finanzielle Herausforderungen. Deshalb haben wir schon seit längerer Zeit verschiedene Optionen für eine Kooperation geprüft, wie sie nun mit der Mahr GmbH abgeschlossen wurde.

Die exklusive Vertriebspartnerschaft im Bereich Standard/Labor ermöglicht es uns, den Schwerpunkt der renommierten Marke NanoFocus wieder stärker auf die Bereiche unserer technologischen Kernkompetenz zu legen: die Anpassung und Bereitstellung anspruchsvoller, maßgeschneiderter custom-Lösungen für industrielle Messaufgaben und die Lieferung hochwertiger OEM-Sensorik.

Unsere Technologien und Basissysteme arbeiten heute nach dem Abschluss zahlreicher Weiterentwicklungen auf höchstem Niveau und sind marktreif einsetzbar. Unsere Applikationsspezialisten verfügen über große Branchenerfahrung und die Systeme von NanoFocus haben weltweit einen exzellenten Ruf. Erfolgreiche Projekte und Kundenlösungen in den custom-Bereichen Mikrooptik, Halbleiter und Medizintechnik sowie in Zukunftsmärkten wie z. B. Brennstoffzellen zeigen eindrucksvoll unsere technische Expertise im Bereich der dreidimensionalen Oberflächenanalyse.

Wir glauben deshalb, dass wir nach unserer internen Neustrukturierung und in Zusammenarbeit mit einem schlagkräftigen Partner die NanoFocus AG positiv in die Zukunft entwickeln werden – als exklusiver Technologielieferant im Standardbereich und als Innovationsmotor für Systemlösungen in ausgewählten Industriebranchen.

Wir möchten uns an dieser Stelle ausdrücklich bei unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bedanken, für die unternehmerisch schwierige Zeiten immer eine besondere Belastung darstellen. Danken möchten wir auch unseren Anteilseignern sowie unserem Aufsichtsrat, der uns bei der Umsetzung aller Maßnahmen voll unterstützte.

Wir versprechen Ihnen, dass wir den eingeschlagenen Weg mit Kraft und Überzeugung weitergehen. Es ist weiterhin unser Ziel, das volle Potenzial der NanoFocus AG sichtbar zu machen und das Unternehmen zu wirtschaftlichem Erfolg zu führen.



Mit freundlichen Grüßen  
NanoFocus AG  
Der Vorstand

A blue ink signature of Marcus Grigat.

Marcus Grigat

A blue ink signature of Joachim Sorg.

Joachim Sorg